

Conseiller de vente technique 100 % pour la Suisse romande

Qui nous sommes

Avec plus de 14'500 produits différents, la société-mère italienne Finder S.p.A. dispose de l'un des programmes de relais les plus exhaustifs d'Europe. Depuis plus de 30 ans, la société FINDER (Suisse) AG qui est désormais gérée par la deuxième génération de notre famille assure la livraison ponctuelle et fiable du marché suisse avec des produits de qualité.

Vos missions

- Rôle d'interlocuteur pour les demandes clients sur le territoire de vente
- Conseil technique (par téléphone, e-mail et lors des visites commerciales)
- Gestion des données clients dans le logiciel CRM
- Rédaction quotidienne de rapports sur les visites
- Travail en autonomie avec un sens aigu de l'organisation
- L'ambition d'atteindre les objectifs fixés et d'apporter de nouvelles propositions
- Prospection de nouveaux clients

Votre profil

- Formation technique de base en électrotechnique
- Bonnes connaissances en informatique (suite MS Office, idéalement Navision)
- Très bonnes connaissances en français à l'oral et à l'écrit (aisance rédactionnelle) et bonnes connaissances en allemand
- Vivacité d'esprit et courtoisie
- Approche et prise de décisions orientée vers le service et la clientèle
- Travail autonome et structuré
- Une expérience préalable dans une activité similaire est un avantage
- Intérêt face à la numérisation et l'automatisation en domotique
- Résident près du canton de Fribourg

Ce que nous proposons

- Formation minutieuse au sein d'une équipe ayant l'esprit ouvert
- Avantages sociaux attrayants
- Salaire fixe équitable et prime liée à la performance
- Véhicule de fonction
- Matériel technique pour le télétravail
- Vaste marge de manœuvre pour la réalisation des objectifs

Entrée en fonction : de suite ou à convenir.

Contact

Vous avez des questions? N'hésitez pas à appeler

Piero Raffaele: 044 885 30 10

Veuillez adresser votre dossier de candidature complet par mail à: p.raffaele@finder-relais.ch